

Sales & Project Leader

Regio Antwerpen, Limburg.& Vlaams-Brabant

Over ons

Cooling, our nature! Sabcobel is een familiebedrijf actief in de koeling en streeft continu naar een groene oplossing op maat. In onze installaties leggen we de focus op het gebruik van natuurlijke koudemiddelen en optimaal energieverbruik en dit telkens in nauwe samenwerking met onze klanten. Onze werknemers (the cool people of Sabcobel) zijn van cruciaal belang om deze doelstellingen te kunnen verwezenlijken.

Om onze Sales-afdeling te versterken, zijn wij op zoek naar een [Sales & Project Leader](#) voor de regio Antwerpen, Limburg & Vlaams-Brabant.

Jouw takenpakket

Als Sales & Project Leader ben je verantwoordelijk voor volgend takenpakket:

Account Management

- Je focus ligt op het uitbouwen van lange termijn relaties van jouw klantenbestand van de commerciële alsook kleinere industriële koeltechnische installaties.
- Je staat in voor het (mee) uitdenken van oplossingen op maat van de klant waarbij je oog hebt voor de investeringen op korte en lange termijn. De calculatie hiervan behoort ook tot uw takenpakket.
- Daarnaast sta je ook in voor de opvolging van de onderhoudscontracten.
- Kortom, jij bent het aanspreekpunt voor jouw klantenbestand binnen Sabcobel en streeft ernaar een klantgerichte service te verlenen samen met de verschillende afdelingen in de firma.

Business Development

- Je houdt van het spotten van commerciële opportuniteiten bij prospecten en klanten en zet op die manier Sabcobel verder op de kaart in regio Antwerpen, Limburg & Vlaams-Brabant.

Project Management

- Na de verkoop van het project sta je in voor het verdere beheer van het project:
 - Bijwonen van de werfvergaderingen en opmaken van de werfverslagen
 - Inspecteren van de lopende werven en bijsturen waar nodig
 - Functioneel aansturen en coachen van de monteurs
 - Controle op de uitvoering van het project (materialen, werkuren,...) en bewaken van de budgetten
 - Administratieve afwerking van het project zodat de facturatie kan doorgaan



Profiel

Je beschikt over minstens 5 jaar ervaring in een gelijkaardige functie en hebt interesse en affiniteit met (koel)techniek zonder dat je moet beschikken over een diepgaande koeltechnische kennis. Hiervoor kan je beroep doen op ervaren binnendienst medewerkers.

Vereiste competenties:

- Je beschikt over uitstekende commerciële vaardigheden
- Je bent luistervaardig en kan perfect de behoeften van de klant in kaart brengen om op die manier oplossingen op zijn maat voor te stellen.
- Je bent communicatief sterk
- Tevens ben je resultaatgericht zowel in het afsluiten van je verkoopsdeals als in het beheer van je projecten (o.a. budgetten)
- Frans is een plus, maar geen must
- Flexibel
- Je kan je helemaal terugvinden in onze vier Sabcobel waarden: teamwork, eerlijkheid, passie en klantgerichtheid.

Ons aanbod

Een uitdagende functie met ruimte voor initiatief en ondernemerschap. Je komt bovendien terecht in een stabiel familiebedrijf met focus op de toekomst!

Interesse? Stuur dan snel jouw motivatie en CV door naar jobs@sabcobel.be t.a.v. Els De Koninckx (HR Manager).

